



A Petőfi Népe melléklete
IX. évfolyam, 9. szám

GAZDASÁGI ablak

A BÁCS-KISKUN MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK kirendeltségek:

► 6500 Baja,
Tóth Kálmán utca 11/B.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Szent István utca 39.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online

Egy fejlődő város jövőképe

KECSKEMÉT *Bizakodó vállalkozók, erősödő gyártó és kutatás-fejlesztési centrum, növekvő lélekszám*

Szerdán ismertette Gaál József, Kecskemét alpolgármestere, megyei kamarai elnök a megyeszékhelyi közgyűlésén a város 2015–2020 közötti Gazdasági Programját. A kamarai vezetőt egyebek mellett arról kérdeztük, hogy miként is erősíti a vállalkozások fejlődését az önkormányzat öt éves terve.

BARTA ZSOLT

– Elmondható-e az, hogy Budapest és Győr után Kecskemét és térsége a harmadik legdinamikusabban fejlődő gazdasági térség Magyarországon? – kérdeztük Gaál Józsefet, a megyei kereskedelmi és iparkamara elnökét, Kecskemét gazdaságfejlesztésért felelős alpolgármesterét.

– Úgy gondolom, hogy ez nem túlzás. A szerdán elfogadott öt éves gazdasági program – amely a korábbiakhoz képest alapvetően újfajta megközelítésben, sokkal erősebben a gazdaságfejlesztésre fókuszálva készült – pedig biztosítja az a fejlődési ívet, amely huszadik éve tart Kecse-

mén, s melynek az üteme 2006 után gyorsult fel. Úgy gondolom, hogy a kecskeméti sikerek részben annak köszönhetőek, hogy mintaszerű a kamara, a városvezetés, a vállalkozások, a főiskola és a szakképző intézmények együttműködése. A kamara részvételével született meg az új adóstratégia, melynek a lényege az volt, hogy a város lehető legkisebbre csökkentse a vállalkozókat érintő adókat. Az iparüzési adó 2-ről 1,6 százalékra változott, ennek ellenére a bevétel nem lett kevesebb, hanem nőtt. Ez is olyan pozitív üzenet, amely a vállalkozóbarát önkormányzat képét közvetítette. Úgy gondolom, részben ennek is köszönhető az, hogy a Mercedes autógyár Kecskemétre települt jó néhány közepes és nagyobb vállalattal együtt. Azt is megemlítem, hogy a sikereknek köszönhetően Kecskemét azon kevés vonzó hazai települések egyike, ahol nőtt a lakosság száma az elmúlt években.

– Milyen jövőképet tükrözik a fejlesztési tervből? Melyek a program prioritásai?

A vállalkozói kedv erősödik Kecskeméten

Kecskemét gazdaságára az elmúlt évtizedben is az élénk vállalkozási kedv volt jellemző, melyet a 2008-as gazdasági válság, s annak hatásai sem tudtak érdemben befolyásolni. A vállalati átalakulások, betelepülések, új vállalkozások létrehozása eredményeként 2013. év végén már több mint 19 600 kecskeméti vállalkozást regisztráltak, ami 37 százalékkal magasabb érték, mint az évezred elején. Gaál József alpolgármester azt mondja, hogy bár mindig van további javítanivaló, de a kecskeméti polgármesteri hivatal ügyfélbarát ügyintézésének is köszönhető, hogy a vállalkozói kedv erősödik a városban.



Kecskemét gazdasági jövőjét vázolta fel a városházán Gaál József alpolgármester, kamarai elnök

– Kecskemét egy olyan gyártó és kutatás-fejlesztési centrummá válhat, mely a Kárpát-medencei magyarság fontos gazdasági központja lehet. Ehhez még szorosabbra kell fűzni a város, a jövőre már egyetemmé váló Kecskeméti Főiskola, a vállalati és intézményi tudáscentrumok, a cégek és a kamara közötti kapcsolatokat a tudásalapú gazdaság fejlesztése érdekében. Emellett fontos megemlítenem a több lábbon álló fenntartható gazdaság koncepcióját. A jármű- és gépjárműipar mellett továbbra is fontos szerepet játszanak a magas szintű élelmiszer, a nyomda- és a műanyagipar is. Az említettek mellett megjelentek más új típusú ágazatok is. Gondolok itt a környezet-, a megújuló energetikai ipari területen működő cégekre, és megemlíteném a repülőtér jelentőségét is, mely polgári személy- és áruszállításra alkalmasá tehető.

– Kecskemét közlekedési folyóinak metszéspontjában fe-

szik. Hogyan közelít ehhez az adottsághoz a fejlesztési terv.

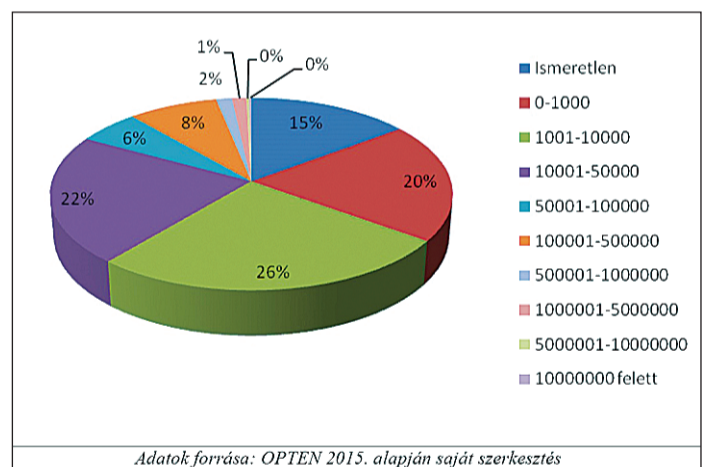
– A támogató infrastruktúra továbbfejlesztése alapvető feladata Kecskemétnek. Nemsak a városban belüli közösségi közlekedést kell korszerűbbé tenni, hanem azokat az utakat, amelyek a térség más településeit is közelebb hozzák a városhoz.

– A közelmúltban nyilatkozta a Gazdasági Ablak egyik cikkében, hogy a munkaerő-utánpótlás optimális biztosítása a fejlődés egyik alapfeltétele. Az anyag érinti-e az említett kérdést? – Érinti. Az anyag foglalkozik az itt élők és az idelepedő fiatal szakemberek életkörülményeinek a magas szinten történő biztosításával is. A nyugati városkapu, a Homokbányától a Rudolf laktanyáig terjedő térség, az új egyetemi campus fejlesztése, az Izsáki út négy-sávosítása is ehhez a témához kapcsolódik. A duális szakképzés és a felsőoktatás fejlesztése is erősíti a város lakosságmegetartó ere-

jét és integrátor szerepének erősítését. Nagyon fontos az életszínvonal emelése, a tanulás és a munkafeltételek biztosítása. A program fókuszterületéhez tartozik Kecskemét turisztikai vonzó képességének a megerősítése.

– Mire gondol?

– Több turisztikai attrakció ötlete felmerült, ezeket részben a források függvényében lehet megvalósítani. Például jól illeszkedne egy járműfejlesztés, -gyártást bemutató élményközpont, amely önmagában sok ezer látogatót csalogatna a városba, vagy hasonlóképpen egy repüléstörténeti látogatóközpont létrehozása Kecskeméten. A kortárs művészek alkotásait bemutató kiállítóter bővítését is tervezi a város. A térségi agrártermelés népszerűsítése érdekében tervezzük feldolgozni a térség szőlő- és borkultúrájának múltját, vagy létrehozni a Magyar Ízek Házát. A kertészeti kultúrák felélesztése, az élelmiszerfeldolgozás innovatív fejlesztése is az egyik terünk – mondta végül Gaál József, Kecskemét alpolgármestere, a megyei kamara elnöke.



Adatok forrása: OPTEN 2015. alapján saját szerkesztés

A kecskeméti székhelyű, működő vállalkozások megoszlása nettó árbevétel-kategóriák szerint 2013-ban (ezer Ft.). Az 1–10 milliós bevételű vállalkozások a vállalkozók 26 százalékát adják, az 1–5 milliárd közöttiek pedig az 1 százalékát.

Az Akker-Plus Kft. új szaküzletet nyitott

JÖVŐKÉP A jól ismert nagyvállalat fejlesztési terveiben szerepel egy kecskeméti áruház építése is

Hufbau-Akker Műszaki Szaküzletet nyitott Kalocsán a Tomori Pál utcában az Akker-Plus Kft. Zsikla Tamás cégvezető elmondta, hogy a Kiskőrösön már ötödik éve működő szakáruházukba egyre több olyan vásárló tért be, aki az érseki városból vagy vonzáskörzetéből érkezett. A piaci igényekre reagálva nyitottak Kalocsán egy 220 négyzetméteres szaküzletet.

– Műszaki, elektronikai cikkek – televízió, hűtőgépet, mosógépet, egyéb háztartási elektronikai termékeket, szerzőgépeket, mobiltelefonokat és szezonális termékeket is kínálunk. Elsődleges célunk az, hogy a városban és a térsé-

gében elfogadtassuk magunkat, ismert és elismert üzlet legyünk. Ehhez arra van szükség, hogy alázattal és komoly szakmai színvonalon dolgozzunk Kalocsán. A szaküzletben négy munkatársunk áll a vevők rendelkezésére, és a létszám rugalmasan bővíthető Kiskőrösről. Amikor nagyobb forgalmi hullám várható, akkor a kiskőrösi Hufbau-Akker Áruházból segítenek a kollégák. Mindennap tudunk szállítani árut az igények függvényében Kiskőrösről is Kalocsára. Ha olyan terméket keres a vásárló, ami éppen hiányzik, akkor azt 24 órán belül küldjük a szomszédos járási központból. Hogy mik a tapasztalatok? Napi mo-

nitoring rendszerrel kísérjük figyelemmel az árukészlet, a forgalom, a vásárlók számának

alakulását. Örömmel látjuk, és kollégáim büszkén mondják, hogy az érdeklődés és a forga-

lom jobb, mint amivel számoltunk a nyitás előtt. Persze, ebben benne van az újdonság és



Az üzlet munkatársai – a forgalom jobb, mint amivel számoltak

a jó értelemben vett kíváncsiság varázsa is. Természetesen dolgozunk azon, milyen módon tudjuk az érdeklődést fenntartani, illetve tovább növelni. A karácsonyi szezonban bő választékkal, nyereményjátékkal, akciókkal, ajándékutalványokkal és egyéb szolgáltatásokkal (pl. házhoz szállítás) várjuk kedves vásárlóinkat. Ha sikerül magunkat elfogadtatni abban a régióban, és pozitív visszajelzéseket kapunk, akkor bővíteni fogjuk az üzletet. Fejlesztési terveinkben szerepel egy olyan kecskeméti áruház építése is, amelyben már az építőanyagok értékesítését is beintegráljuk – mondta végül Zsikla Tamás, az Akker-Plus Kft. cégvezetője.

HÍRSÁV

MEGÚJULT A GEMENC ZRT. DUNAI KIKÖTŐJE

BAJA Új raktársarnokot építettek egy több mint 70 milliós beruházás keretében a Gemenc Zrt. dunai kikötőjében. A beruházás során üzembe helyeztek egy korszerű darut, valamint a kikötő belső területén utakat építettek. A fejlesztést közel 60 millió forinttal a kormány, valamint az Európai Unió támogatta. Az új raktárépületben kaptak helyet a munkához szükséges eszközök, valamint kialakítottak egy melegedőt az ott dolgozók számára.

DUÁLIS KÉPZÉSI KONFERENCIA

BAJA Az Eötvös József Főiskola kétnapos Duális Képzési Nemzetközi Konferenciát rendezett november 18–19-én. Ennek a célja a duális képzéssel kapcsolatos főiskolai ismeretek megosztása volt, építve a vízügyi ágazatban szerzett tapasztalatokra. A konferencián elhangzott, hogy a gyakorlatorientált képzés elősegíti a főiskolai hallgatók gyakorlatban eredményesen használható kompetenciáinak a kialakítását.

ÖSSZEFOGÁS

A GYERMEKEKÉRT

KALOCSA A kamara kalocsai képviselete idén is Mikulás-váró ünnepséget szervez a nehéz sorsú gyermekek számára. A december 6-i ünnepségre a vállalkozói támogatásokból készülnek el a csomagok. A segíteni szándékozó cégek jelentkezését most is várja a kamara a 78/566-220-as telefonszámon.

MAGYARBRANDS DÍJ A HALASI CSIPKÉNEK

KISKUNHALAS Az elmúlt esztendő követően ismét elnyerte a rangos elismerést Kiskunhalas kézművesbúzsakésége, a varrott csipke. A díj azon vállalkozásoknak adatik meg, akik neves képviselőik lehetnek hazánk kiemelt termékeinek határon innen és túl is. December elejére elkészül egy új weboldal is, melynek segítségével még többen ismerhetik majd meg a város büszkeségét világszerte.

Döntés előtt a diákok

TOVÁBBTANULÁS A hiányszakmát tanulók ösztöndíjat kapnak



Pályaválasztási vásár a kecskeméti Lánchid utcai iskola csarnokában

Az általános iskolát befejező diákok közül sokan még nem tudják, hol folytassák a tanulmányaikat. A kamara segít a fiataloknak és a szülőknek a felelősségteljes döntéshozatalban.

BARTA ZSOLT

– A végzős általános iskolás diákok komoly döntés előtt állnak ezekben a hetekben. A továbbtanulás irányát kell meghatározniuk – mondja Bársony István, a kamara pályaaorientációs tanácsadója. A merre tovább? kérdésre történő válaszadás nem könnyű. A gyorsan változó világban nehéz jó döntést hoznia egy 14 éves diáknak. A kamara azonban segít a gyerekeknek a szakmaválasztásban. Arról is tájékoztatjuk a diákokat, hogy a 2016-os tanévtől miként is alakul át a szakképzési rendszer idehaza. Erről már több cikkben lehetett olvasni – tette hozzá a BKMKIK szakembere.

Majd hangsúlyozta: a szülőknek és a pályaválasztás előtt álló tanulóknak érdemes megismerniük két fogalmat, amely a döntést megkönnyítheti. Az

egyik a duális képzés, a másik pedig a hiányszakma kifejezés.

Magyarországon a duális, gyakorlatorientált képzés a kamara felügyelete alatt éledt újjá. A fiatalok megfelelő piaci képzőhelyeken sajátíthatják el a szakmák fogásait, ahol tanulószerveződést köthetnek kamarai garanciavállalással. A statisztikai felmérések szerint azok a tanulók, akik duális képzésben vesznek részt, kétszer-háromszor nagyobb eséllyel helyezkedhetnek el, mint akik a hagyományos rendszerben tanulnak. A cégeknek nem titkolt szándéka az, hogy jól képzett, szinte azonnal munkába állítható diákoknak ajánljának állást a végzés után. Ez igaz a felsőoktatásra is – húzta



Bársony István pályaaorientációs tanácsadó

alá Bársony István. – Ha valaki a felsőoktatásban végző duális képzési formában, akkor a cégvezetők tapasztalatai alapján nem kell megvárni azt az 1-1,5 évet, amíg beletanul a szakmába a diplomás szakember.

A kamara szakembere ezután a hiányszakmák választásánál előnyeiről beszélt. Ma Magyarországon számos hiányszakma létezik, térségenként más és más. Bács-Kiskunban: ács, asztalos, épület- és szerkezetlakatos, finommechanikai műszerész, gazda, gépi forgácsoló, hegesztő, kőműves és hidegburkoló, női szabó, szerszámkészítő, szociális gondozó és ápoló, mezőgazdasági gépész. Aki hiányszakmát tanul, állami ösztöndíjban részesül, mely 4,51-es tanulmányi átlag felett eléri a 30 ezer forintot. Ha ehhez hozzávesszük azt, hogy a tanulmányi szerződés után is kap pénzt a diák, akkor optimális esetben akár 45 ezer forintot is kereshet a fiatal. A szakképzéssel foglalkozó oktatási intézmények átalakulása jövőre történik meg.

– A 2016–17-es tanévtől a szakközépiskolákat szakgimnáziumoknak nevezik majd. Az intézmény érettségit ad és

a felsőoktatásra is felkészít. A negyedik év végén érettségit, majd egyévi tanulással technikus végzettséget is szerezhethet a tanuló. A szakmunkásképző intézmények pedig az új típusú szakközépiskolák lesznek, ahol háromévi tanulást követően szakmát szereznek a fiatalok.

– A kamara abban segít a pályaválasztás előtt állóknak, hogy a munkatársak felhívják a figyelmet arra, miért érdemes jó szakmát tanulnia egy fiatalnak. Ha a diák érez magában ambíciókat, akkor folytathatja a tanulmányait. A kamara a megfelelő gyakorlati hely megtalálásában fontos szerepet játszik. A BKMKIK munkatársai szülői értekezleteket tartanak, osztályfőnöki órákat látogatnak, pályaaorientációs rendezvényeken vesznek részt, üzemlátogatásokat szerveznek. Az iskolások bepillantást nyerhetnek abba a világba, ahol a duális képzés folyik. Fontos, hogy ne csak egy ismeretlen fogalom legyen az adott szakma, hanem a pályaválasztás előtt állók megtapasztalják, milyen is az a hivatás, amelyet tanulnának – mondta végül Bársony István.

Szorgalmazza a kormány az öngondoskodást

Hogyan lehet kiszámítani a nyugdíj összegét? Milyen feltételekkel lehet nyugdíjba menni? Kell-e tartani a nyugdíjrendszert befolyásoló demográfiai problémáktól? Egyebek mellett ezekről a kérdésekről is szó esett azon a fórumon, amelyet a Szépkör Tanácsadó Iroda alapítója, Dezse Tivadar tartott a kamara kecskeméti székházában.

A szakember elmagyarázta, hogy miként is számítják ki az egész életre szóló jövedelmet, s annak mekkora részét veszik figyelembe, mielőtt az első havi nyugdíjat folyósítják az ellátást igénylő személynek. Szólt arról, hogy az 1956-ban született személyek csak 65 éves korban mehetnek nyugdíjba. Érintette azt a kérdést is, miszerint az új alkotmányba nem került be a társadalombiztosítás kifejezés. A családorvos-ülőket a gyerekeknek kell majd támogatniuk. Bár a magánnyugdíjpénztári rendszert szinte megszüntette, a kormány egyre inkább ösztönzi az aktív polgárokat az öngondoskodás különböző formáira – önkéntes nyugdíjpénztár, nyugdíj-előtakarékosági számla, nyugdíjbiztosítás –, melyre 20 százalékos adókedvezményt ad. A mai hazai nyugdíjrendszer a jövedelmekhez képest viszonylag nagyvonalú nyugdíjat biztosít az időseknek. Arányait tekintve jobbakat, mint például az angolokékat országokban.

Ettől függetlenül távolról sem élnek olyan jól a hazai nyugdíjasok, mint a Lajtán túli társaik.

Az előadó szólt arról is, hogy egyre többször hallani a problémát, miszerint Magyarország előregedő társadalma miatt nem lehet majd fenntartani a nyugdíjbiztosítási rendszert. Ő a kérdést másként látja: ittthon csak 6,7 millió aktív korú lakosból 4,1 millió dolgozik. Félmillió ugyan külföldön van, de mintegy 2 millió olyan ember él itt, aki nem járulékfizető. A rendszerbe, ha legalább az említett tömeg felét be lehetne vonni, akkor a nyugdíjrendszer jóval stabilabb lehetne. Arról is szólt, hogy közel 1 millió vállalkozó jelentős része minimálbéren jelentette be magát, miközben jóval nagyobb jövedelemmel rendelkezik. Azaz itt is lehetne bővíteni a befizetések összegét. B. Zs.

Montenegrói delegáció a megyei kamarában

GAZDASÁG A balkáni országban jó lehetőségek várják a befektetőket

Aközelmúltban járt egy montenegrói delegáció a kamara kecskeméti székházában, ahol megbeszéléseket folytattak a szervezet vezetőivel. A BKMKIK külügyi és külkereskedelmi vezetőjét, Kárpátiné Becsi Gabriellát kérdeztük a történetekről.

– November 3-án Montenegró második legnagyobb városából, Nikšićből érkezett egy küldöttség. A település polgármestere kamarai és cégvezetőkkel találkozási elmondta, hogy üzleti kapcsolatok kiépítése érdekében látogatott Bács-Kiskunba. Térségünkben a mezőgazdasági alapanyag az agrárszektor fejletlensége

miatt hiányzik. A kinti projektek megvalósítására a vállalkozók kedvező kamatozású kölcsönöket kapnak. A helyi munkaerő képzett, a város egyetemmel és mezőgazdasági középiskolával is rendelkezik. A montenegrói cégek az alumíniummegmunkálás és bauxitfeldolgozás területén keresnek partnereket. Az élelmiszeriparban szinte korlátlanok a lehetőségek. Évente ötezer tenyészállatot vásárolnak 20 millió euró értékben, mert a tenyésztést premizálja az állam. A turizmus meghatározó az országban, az év során a lakosság közel kétszeresének megfelelő létszámú turista érkezik pihenni. A közkedvelt



A BKMKIK külügyi-külkereskedelmi vezetője, Kárpátiné Becsi Gabriella

sípályák és a tengerpart jelent komoly bevételt az országban. Az autópálya építése elkezdődött, várhatóan hét év alatt kapcsolódnak a szerbiai autópálya-rendszerhez. A polgármester azt kérte, hogy közös egyeztetés után a kamarai küldöttség vállalkozókkal együtt látogasson el hozzájuk üzleti kapcsolatok kiépítése érdekében.

A BKMKIK külkereskedelmi vezetője lapunknak elmondta, hogy a montenegrói lehetőségeken kívül egyéb más export-import lehetőségekről is tájékoztatást ad az iroda.

Elérhetőség: karpatine.gabriella@bkmkik.hu; (76) 501-508; (70) 453-3977.

Nemzetközi vásárt rendeznek Milánóban

2016. JANUÁR 29. – FEBRUÁR 1. HOMI elnevezésű nemzetközi vásárt évente kétszer rendezik meg Milánóban (január végén és szeptember első felében) kis- és közép vállalatok részére is. Tíz nagy területet ölel fel, amiket Szatellitnek neveznek, melyek központjában az ember áll. B2B vásár, és ennek érdekében Fiera Milano, a Milánói Vásár, nagy hangsúlyt fektet arra, hogy a kiállítók és a szakmai látogatók között konkrét kereskedelmi kapcsolat alakuljon ki.

TERMÉKCSOPORTOK

LIVING HABITS (ebédlő, konyha, bútorok, kiegészítők, dekoráció, világítás)

HOME WELLNESS (fürdőszoba, wellness, relax és sport)

FRAGRANCE & PERSONAL CARE (környezetillatosítók, kölnik, parfümök)

KID STYLE (gyerekbútorok, ruházat)

GIFT & EVENTS (ajándékok)
FASHION & JEWELS (divatkiegészítők, ékszerek és ruházat)
GARDEN & OUTDOOR (kerti és kültéri bútorok, kertészkedés)

HOME TEXTILES (lakástextil)

HOBBY & WORK (minden, ami hobby)

CONCEPT LAB (designtervezők, projektspecializált cégek bemutatkozója, ahol a kulcsszavak: innováció és stíluskeverés).

A B2B kapcsolatok elősegítésére a vásárszervező bevezette az EMP (Expo Matching Programme) rendszert, amelyen belül a kiállítók jelezhetik kapcsolatépítési szándékukat és igényüket (mely országból várnak új kereskedői kontaktust), és a meghívott és vendégül látott nagykereskedők kérhetnek találkozókat az érdeklődésük szerint. Ez egy ingyenes alapszolgáltatás, amit a Milánói Vásár nyújt évek óta, igen nagy sikerrel.

További információ a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara külügyi irodájában kérhető a 76/501-508-as telefonszámon.

A klaszter jó ajánlás

GYŰLÉS Új elnököt és menedzsert választott a HBK szervezet

A huszonöt tagvállalatból álló Hírös Beszállítói Klaszter (HBK) kedden tartotta taggyűlését, amelyen a cégek képviselői Bíró Attilát – a Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft. vezérigazgatóját – választották a kamarai szervezet elnökének. A leköszönő Szemerey Szabolcs klasztermenedzser helyébe a közgyűlés Barna Gábornak szavazott bizalmat.

BARTA ZSOLT

A Hírös Beszállítói Klaszter vezetése élén változás történt. A korábbi elnök, Lepsényi István leköszönt a posztjáról, mert november 1-jétől a Nemzetgazdasági Minisztérium gazdaság szabályozásért felelős államtitkárává nevezték ki. A klaszter tagja Bíró Attilának – a Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft. vezérigazgatójának – szavazott bizalmat. Lemondott klasztermenedzseri beosztásáról Szemerey Szabolcs, akinek a feladatkörét Barna Gábor vette át. Leköszönt vezetőségi tagságáról Szemes Márton is, aki korábban egy bankot képviselt a szervezetben, il-

Széles körű kapcsolatokkal rendelkezik

Barna Gábornak, a HBK klasztermenedzserének a feladata a dél-alföldi régióban a gyártásban érdekelt cégek, kutató-fejlesztő és gazdaságfejlesztő szervezetek tömörítése, közös érdekeik összehangolása, érvényesítése. Együttes fellépésükkel piacképességük növelése, nemzetközileg is látható méretű gazdasági és szakmai szövetség működtetése. A Hírös Beszállítói Klaszter – HBK – az Alföldi Regionális Ipar- és Gazdaságfejlesztő Klaszterrel (AIPA) és a 3P Műanyagipari, Csomagolástechnikai és Nyomdaipari Klaszterrel együtt a Kiemelt Járműipari Központtá nyilvánított Kecskeméti és vonzáskörzetében klaszterközi együttműködést hozott létre. A menedzser feladata a kiemelkedően összetett tevékenységnek az összehangolása és a vezetése. Barna Gábor műszaki mérőként különböző műszaki területeken dolgozott – előbb Kecskeméten, illetve Kerek-



A Hírös Beszállítói Klaszter ülése a kamara székházában

letve Hugyec Zoltán, a Gorter Fémipari Zrt. vezérigazgatója is. Helyükre a tagság Tan Attilát, az Akusztika Kft. ügyvezető igazgatóját és Gurabi Attilát, a Yield Kft. ügyvezetőjét választotta. A klasz-

tertagok képviselői őt is, akárcsak az elnököt egyhangúlag támogatták szavazataikkal. Szemerey Szabolcs lemondása előtt rövid összefoglalást adott a klaszter ideai működéséről. Arra hívta fel a figyelmet, hogy az akkreditált szervezet számára 2016-tól nyílnak meg a pályázati lehetőségek. Az ülésen Bíró Attila, az új elnök elmondta, hogy Németországban egy klaszterbe ajánlással juthat be egy vállalat. Aki egy ilyen nagy szervezet tagja, könnyebben kaphat megbízásokat. Ha egy nagyvállalat bevalogatja az adott céget a beszállítók csoportjába, akkor 3-5 év is eltelik, mire az úgy felkészül, hogy a legmagasabb szakmai elvárásokat is képes teljesíteni. A Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft. beszállítóinak a fele magyar, a német cég a beszállítói képességek javítására nagy hangsúlyt fektet. Az elnök arra hívta fel a figyelmet, hogy a klaszternek sikertörténetre van szüksége, mely segítségével felhívhatja magára a nagyipari szereplők figyelmét. Abban bízik, hogy a Knorr-Bremse beszállítóinak legalább a felét ebben a klaszterben üdvözölheti a jövőben.



Barna Gábor

Névjegy

Bíró Attila, a HBK elnöke 1987-ben érettségizett a Bányai Júlia Gimnáziumban, 1988-1993.: Szeged JATE TTK fizikus diploma kiváló minősítéssel, 1993.: GE Lighting Tungsram Kft.-nél helyezkedik el (Edison Engineering Program), 1994-95.: Clevelandban dolgozott a GE-nél, 1996-97.: Londonban és Budapesten dolgozik a GE-nél, 1997 áprilisában a Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft.-hez szerződött, mint értékesítési és marketing igazgatóhelyettes, 1999-2006.: kereskedelmi és logisztikai igazgató a Knorr-Bremse-nél, 2006-2010.: Beszerzési alelnök a Knorr-Bremse Sfn nemzetközi nagyvállalatnál Münchenben, 2010-2014.: Kecskeméti operációs igazgató, 2015. január 1.: a Knorr-Bremse Fékrendszerek Kft. ügyvezető igazgatója.



Külföldi üzleti ajánlatok

Az alábbi ajánlatokról Kárpáti-né Becsi Gabriella a 76/501-508-as vagy a 70/453-3977-as telefonon ad felvilágosítást.

(BRRO20131007001)

– Különböző kémiai anyagok, termékek, festékek és ragasztók nagykereskedelmére szakosodott román cég a termékínálatának bővítése céljából EU-s disztribútorokat keres.

(BRDE20150908001)

– Német közepméretű vállalkozás Saxony-ból olyan cégeket keres, amelyek fából készül, egyedi igényeknek megfelelő termékek gyártásával foglalkoznak.

(BRRO20140623001)

– Román építőipari termékek, berendezések és fémipari termékek disztribúciójával foglalkozó cég európai gyártókat keres, akik szívesen bővítenék a piacukat. A cég többek között a következő területekhez köthető termékeket értékesíti: vízügy, gáz, termál, szennyvíz, padlófűtés, fürdőszobai kiegészítők. A termékek rozsdamentes acélból készülnek.

(BRRO20151007001)

– Román komplex mechanikai alkatrészek és gépek gyártásával foglalkozó cég együttműködő partnereket keres. Olyan cégekkel lépne kapcsolatba, akiknek a nagyméretű (>1200x800mm) és >200 mm vastag alkatrészek gyártása nem okoz gondot.

(TOLT20151028001)

– Litván energiatermelési és átalakítási tapasztalatokkal rendelkező kkv kifejlesztett egy új technológiát és egy eszközt, amely átalakítja az elektromosságot termálenergiává. A kavitációs folyamatok alkalmazásával az eszköz hatékonyabb, mint a piacon elérhető egyéb alternatívák (geotermikus, gáz és elektromos eszközök). A cég technikai, licenc- és kereskedelmi együttműködést kínál, amelyben technikai segítséget is nyújt partnereinek.

(TOES20131121004)

– Egy spanyol kutatóintézet közös fejlesztést kiindulási pontként a klinker és agyag alapú építkezési hulladékból. Ökohatékonyabb szempontból igen ígéretes lehet ez az újítás a cementgyártásban. A spanyol cég olyan cementgyártókat keres, akik továbbfejlesztésnek és értékesítésnek a technológiát szabadalmi engedéllyel.

Grillázst is készítettek az akadémikusok

KALOCSA A Vállalkozók Akadémiája programsorozat keretében rendezték meg a Vendéglátók Napját

A megyei iparkamara a Vállalkozók Akadémiája programsorozat keretében november 25-én a Vendéglátók Napját rendezte meg a kalocsai Városi Nagypincében – mondta el Péjő Zoltán, a BKMKIK kalocsai képviselő-vezetője. A szakmaspecifikus program részeként Kiss Ferenc Franciaországban végzett sajtás avatta be az egybeülteteket a sajtőkészítés rejtelmeibe. Az előadástól kiderült, hogy a sajt a tej tartósításának ősi módszere. Hagyományosan a mai gomolyasajtok készültek birka- és kecsketejből.

A tehénsajt készítése csak a XIX. század második felétől

terjedt el. Ebben az időben jelentek meg az olasz és svájci sajttermesterek az uradalmi birtokokon. Ezt követően a vendéglátásban érintett cégek vezetői a csátaljai Naphegy Pincészet tevékenységébe nyerhettek betekintést, Kisari István főborász tolmácsolásában. Az idejében is egy érdekes cukrászati termék előállításának módjairól kaphattak információkat a jelenlévő mintegy 40 cég képviselői, ez az eljárás pedig a grillázskészítés volt, melyből a helyszínen számszámog is készült.

A grillázs formázható, ezért gyakran válik fénypontjává – az ebből készült torta által – a



Negyven cég képviselője vett részt a Vendéglátók Napja rendezvényen

különböző ünnepi eseményeknek. A grillázs különböző ízesítésű változatait táblás csokoládé formában és méretben is készíti a lajosmizsei Csokoládé és Grillázs Szalon vezetője és a programrész előadója, Rimóczi László, aki egyben a Magyar Grillázs Szövetség elnöki posztját tölti be. A program zárásaként, mivel egy impozáns pince volt a rendezvény helyszíne, újra a borok kerültek előtérbe, melyhez kapcsolódóan Ferenc Vilmos, a Magyar Bor Akadémia tagja mutatta be az ágazat eredményeit és jövőbeni fejlődési lehetőségeit – mondta végül Péjő Zoltán, a BKMKIK kalocsai képviselő-vezetője.

Hogyan változik a számviteli törvény?

Tájékoztató előadást rendez a kamara december 9-én 13 órától a kecskeméti székházában. Előadó: Böröczkyné Verebélyi Zsuzsanna könyvvizsgáló, kisvállalati adószakértő.

Az előadás tematikája:

- változó számviteli szabályozás
- változó számviteli gyakorlat
- mérleg és eredménykimutatás szerkezeti változásai
- rendkívüli tételek megszűnése
- osztatélfizetés elszámolásával kapcsolatos változások
- értékhatárok változása
- kiegészítő melléklet változásai
- egyéb változások

Részvételi díj: a BKM KIK tagdíjhátralékkal nem rendelkező önkéntes tagjai részére 5.000 Ft/fő; hátralékkal nem rendelkező BKM KIK-regisztráltaknak 8.000 Ft/fő. Fizetés: Átutalással, a 10915008-00000009-21320012 számlaszámra, vagy a helyszínen készpénzben. (A részvételi díj az áfát tartalmazza). Az érdeklődők a részvételi szárdékukat legkésőbb 2015. december 8-ig jelezzék a 6000 Kecskemét, Pf. 228. címre, vagy a csakine.ilona@bkmkik.hu e-mail címen.

Hatszáz ügyfél

VECTOR KFT. *Megrendelések egyedi igények alapján*



Szalontai Zoltán cégalapító az egyik legrégebben a cégnél dolgozó munkatársával, Rácz Andrásnéval

Több mint negyed évszázada működik sikeresen a kecskeméti Vector Kft., amely a kamara tagja. A cégek képviselői meglévő üzleti partnerek ajánlásai alapján keresik a családi céget, hogy megfelelő vállalatirányítási és ügyviteli programok kidolgozására adjanak megbízásokat.

BARTA ZSOLT

- Amikor 2008-ban a gazdasági válság első évének végén bemutattam a Vectory Integrált Vállalatirányítási és Ügyviteli Rendszer új kontrollings-megoldását egy kereskedő cég igazgatójának, s kielemeztük a vállalat helyzetét, nem hitt a szemének. A gazdasági mutatók alakulása ijesztő képet mutatott. A program hasznosságában addig kételkedő vezető cége azóta is használja a szoftverünket, amellyel a vállalkozás helyzetének a változásai azonnal lekérdezhetőek - mondja Szalontai Zoltán, a kecskeméti Vector Kft. alapító

tulajdonosa. A 37 munkatársat foglalkoztató kecskeméti vállalkozás, mely ma közel hatszáz céggel áll kapcsolatban, nem kész programokat árul, hanem olyan szoftveres vállalatirányítási szoftvert, amelyet egyéni igények alapján alkotnak meg.

- Nem hirdetjük magunkat a médiában. A cégek képviselői meglévő üzleti partnereink ajánlásai alapján keresnek meg minket. Mivel minden vállalkozásnak más és más az elképzelése, így egyedi igényeik alapján, az alaprendszerünk testre szabásával, paraméterezésével alkotjuk meg a végső megoldást az ügyfelek számára - teszi hozzá Szalontai Zoltán.

A cégvezető véletlen folytán került az ELTE programozó matematikus szakára, ahol az évfolyama előtt két évvel korábban indult a hazai szakmai képzés. Az üzletember 1980-ban végzett a fővárosi egyetemen, majd a kecskeméti SZÜV-nél helyezkedett el, ahol rengeteget tanult dr. Szécsi Gábertől. Leitner László igazga-

tóra, az iparkamara későbbi titkárára is szívesen emlékezik, aki hagyta, hogy egy kiváló kreatív csapat végezze a munkáját. Majd 27 évesen a kecskeméti Barneválnál ajánlottak osztályvezetői állást számára, ahol a vállalatirányítási számítógépes rendszert kellett kiépítenie. Mint mondja, a SZÜV-nél cégeknek gyártottak programokat, s ott a vállalati szférát kívülről látta. A Barneválnál viszont a 2600 fős vállalat működését belülről ismerte meg. Megtanulta, milyen is egy nagy cég napi működése, melyek azok a problémák, amelyek megoldásában fontos szerepet játszik egy megfelelő vállalatirányítási program. A Vector Kft - t 1989-ben alapította a feleségével, amely az évek során egyre több cégnek dolgozott ki vállalatirányítási ügyviteli programokat. Az első, a „DIRI” elnevezésű a mai Microsoft Outlookra hasonlító rendszer volt, melyet elsősorban csúcvezetők és titkárnők használtak. Hitel nélkül, lassan, de biz-

tosan építkezett a családi cég. Az eredményeikre a Microsoft cég is felfigyelt, amellyel együttműködési szerződést írtak alá. Az amerikai cég partnert keresett a termékei fejlesztéséhez. A Vector Kft - hez nagyon sok felkérés érkezik nap mint nap, de mivel 600 ügyfelet kell folyamatosan támogatniuk, ezért nem vállalnak el feltétlenül minden megkeresést.

- A cég üzleti filozófiájának az alapja a jó hírnév - hangsúlyozza Szalontai Zoltán. A partnerekkel ápolott üzleti kapcsolat a szakirodalomból jól ismert win-win helyzeten alapuló rendszer. Azaz egy munka során mindkét félnek jól kell járnia. A kamarának évek óta tagja a családi vállalkozás. A szervezet a tagnyilvántartó rendszer kidolgozására kérte fel a céget, melyet a mai napig használ a kamara. A Vector Kft az ügyféltalálkozóit a kamara kecskeméti központjában szervezi, ott bérel termeket - mondta végül a cégalapító Szalontai Zoltán.

Építőipari Szakmai Napot rendez a kamara

Építőipari vállalkozó vagy tervező? Munkájáért nem fizetnek? A megrendelő nem adta ki a teljesítésigazolást? Vitája volt a teljesítés megfelelőségével kapcsolatban? Forduljon a TSZSZ-hez! A megyei kamara december 7-én 10.00 órakor szakmai napot rendez a szervezet kecskeméti székházában.

A rendezvényen szó esik a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv munkájáról. Az érdeklődőknek esettanulmányokat ismertet Csermely Gábor, a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv vezetőhelyettese. Szó esik a kivitelezések 2015. évi építésfelügyeleti ellenőrzéseinek tapasztalatairól, amelyekről Szűcs Attila, a BKM KIK Kecskeméti Járási Hivatal Építésügyi és Örökségvédelmi Osztály munkatársa beszél. Az e-napló alkalmazásának gyakorlati buktatóiról pedig Nyerges Tibor, BKM KIK gazdaságfejlesztési vezető tart ismertetőt. Meghívottként jelen lesznek a rendezvényen a Bács-Kiskun megyében szakértőként működő TSZSZ-tagok. A rendezvény térítésmentes, de előzetes regisztrációhoz kötött. Jelentkezés legkésőbb 2015. december 6-ig a csakine.ilona@bkmkik.hu e-mail címen.

Építőiparosok Napja Kalocsán

A megyei kamara kalocsai képviselete Építőiparosok Napja programot rendez, amelynek keretében a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv munkájáról tart előadást Máté Miklós, a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv vezetője. Mint ismeretes, 2013. októbertől kötelező az Elektronikus Építési Napló vezetése. Az építéshatóságok folyamatosan végzik a kivitelezők ellenőrzését. A témáról Nyerges Tibor, a kamara gazdaságfejlesztési irodavezetője tart előadást december 3-án 14.00 órától a kalocsai Dózsa György Szakközépiskolában. Részvételi díj: bruttó 6.000 Ft, a megrendelést teljesítő cég a Hírös Kulcs Kft. Számlaszám: 10918001-00000076-02620009 - Fizetés átutalással. Regisztrálni a pejo.zoltan@bkmkik.hu címen lehet az alábbi adatok megadásával: résztvevő neve, számlázási név és cím, e-mail cím.

A szakképzési hozzájárulás bevallása és elszámolása

December 3-án, csütörtökön 10 órakor Lászlóné Szép Györgyi igazságügyi adó- és könyvszakértő tart előadást a szakképzési hozzájárulás elszámolásáról. Az érintendő témák: szakképzési hozzájárulás célja, rendszere, felhasználásának általános szabályai, a gyakorlati szakképzés megszervezése, csökkentő tétel elszámolási szabályai, pénzügyi, számviteli feladatok az elszámolásban, 2016-tól érvényes új előírások. A részvételi díj önkéntes kamarai tagoknak 12.000 Ft (áfával együtt). A részvételi díj tartalmazza az előadás anyagát és a vendéglátás költségeit. A nem kamarai tagoknak: 17.000 Ft (áfával együtt). A részvételi díjat az alábbi bankszámlára lehet átutalni:

Hírös Kulcs Kft. 10918001-00000076-02620009.



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa

FELELŐS KIADÓ:
a kft. ügyvezető igazgatója
FŐSZERKESZTŐ-KIADÓIGAZGATÓ:
Király Ernő
SZERKESZTŐK:
Barta Zsolt, Gaál József, Sipos Zsolt
KÉSZÜLT:
Mediaworks Kiadó és Nyomda Kft., Budapest

Kecskemét központjában továbbképzésekre, céges rendezvényekre, összejövetelekre keres megfelelő helyszínt?

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az Ön partnere lehet ebben is.

Foglaljon termet a kamara székházában!

- Széchenyi István konferenciaterem: 80-100 fő részére
Konferenciák, fórumok, üzleti fogadások céljára.
- Oktatási stúdió: 40-60 fő részére
Előadások, oktatások, képzések céljára.
- Oktatóterem: 25 fő részére
Tanfolyamok, tréningek, képzések céljára.
- Vállalkozói Klub: 20 fő részére
Üzleti reggelik, állófogadások, baráti összejövetelek, zárt körű rendezvények céljára.

Rendelkezésre álló eszközök: laptop, projektor, hangosítás, előadói tábla.

Catering szolgáltatás minden rendezvényhez kérhető. Rendszeres bérlés esetén az árakból kedvezmény vehető igénybe.

Teremfoglalás ügyében hívja a 76/501-500-as telefonszámot!

Hogyan változnak az adótörvények?

A BKM KIK a 2016. évi adótörvény-változásokról rendez szakmai napot december 1-én 13 órától a kecskeméti székházában. Előadó: Szabó Gábor, a NAV Dél-alföldi Regionális Adó Főigazgatósága Tájékoztató Osztályának a munkatársa. Az előadás után konzultációra is lehetőség nyílik. Részvételi díj: a BKM KIK tagdíjhátralékkal nem rendelkező tagjai részére 5.000 Ft, a nem kamarai tagok részére 10.000 Ft. (A részvételi díj az Áfa-t tartalmazza.) Fizetés: átutalással, a 10918001-00000076-02620009 számlaszámra, vagy a helyszínen.

A részvétel a 76/501-504-es faxszámon, vagy a csakine.ilona@bkmkik.hu e-mail címen lehet jelezni.

Fogyasztói vitás ügyekkel, vásárlók megkárosításával, szolgáltatókkal kapcsolatos panaszok gyors, ingyenes ügyintézésé

a Békéltető Testületnél.

A Békéltető Testület hatáskörébe tartozó panaszügyek:

- termékek, áruk jótállási, szavatossági időn belüli meghibásodása,
- szolgáltatás minőségével, árával kapcsolatos problémák,
- telefon-, mobil-, internetszolgáltatás,
- közüzemi (víz, gáz, áram) szolgáltatások,
- építőipari szolgáltatások,
- utazási szerződések.

Az eljárást természetes személyek, mikro- és kisvállalkozások, civil szervezetek (panaszosok) kérhetik.

Az eljárás ingyenes, célja a **vitás felek közötti egyezség létrehozása.**

Vegye igénybe, kérje Ön is, ha fogyasztóként vitás ügyét rendezni kívánja!

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara mellett működő Békéltető Testület

6000 Kecskemét, Árpád krt. 4. Tel: 76/501-525

www.bacsbekeletes.hu